

Meetings and Verhandlungen

Verbessern Sie Ihre Kommunikationsstrategien

Kommunizieren Sie höflich und überzeugend in anspruchsvollen Situationen. Agieren Sie flüssig und souverän. Vertreten Sie Ihre Position und Ihr Unternehmensimage erfolgreich und kompetent.

Beispielthemen/Inhalte

- Argumentieren und präsentieren
- Meinungsverschiedenheiten
- Wie unterbreche ich?
- Erläutern und erklären
- Fragen stellen
- Angebote machen
- Überzeugen
- Kompromisse schließen
- Interkulturelle Kompetenzen
- Meinungs austausch
- Emphatic language
- Höfliche Fragestellung
- Win-win situations
- Deadlock situations
- Verhandlungstechniken



We will add or adjust topics according to your needs.

Methodik/Didaktik

- Rollenspiele
- Partnerarbeit
- Fallstudien
- Simulationen
- Analyse relevanter Unterlagen (Firmen- und Business spezifisch)
- Hör- und Leseverständnis
- Kommunikationstraining
- Schriftwechsel
- Vokabulartraining

Sprachlevel

Ab CEF B1

Klarheit und Überzeugungskraft

Mit unserem Training

- verbessern Sie Ihre Kommunikations- und Verhandlungssicherheit
- lernen Sie Meetings und Verhandlungen mit internationalen Geschäftspartnern sicher und selbstbewusst zu führen
- sprechen Sie flüssiger und akkurater
- arbeiten Sie mit Befragungs-, Verhandlungs- und Überzeugungstechniken
- führen Sie win-win Situationen herbei
- bauen Sie Vorurteile und Stereotypen ab
- trainieren Sie den erfolgreichen Umgang mit Verhandlungsstillstand und Blockaden
- entwickeln Sie interkulturelles Gespür für pro-aktives Handeln
- wenden Sie erfolgreiche Small Talk Strategien an
- kommunizieren Sie Sachverhalte, lernen Sie passende Formulierungen und deren sichere Anwendung